

Réussir ses présentations

Objectifs :

Savoir communiquer des informations de façon claire, concise et attrayante
Organiser et effectuer avec confiance des présentations « impeccables »
Communiquer et renforcer votre message
Vous concentrer sur les besoins et les objectifs de votre auditoire

Programme :

Développer des compétences clés de présentation

Introductions et conclusions percutantes

- ✓ Donner une première impression positive
- ✓ Captiver votre auditoire grâce à une question, une anecdote ou une statistique capable de susciter l'intérêt
- ✓ Motiver votre auditoire avec des conclusions

Techniques fondamentales de présentation

- ✓ Maîtriser parfaitement votre voix : volume, articulation, modulation
- ✓ Établir un contact visuel
- ✓ Compléter par un langage corporel positif

Modes de communication

- ✓ Visuel
- ✓ Auditif
- ✓ Adaptation du mode de communication au style de l'auditoire

Préparer sa présentation

- ✓ Définir l'objectif et le public visé, le but à atteindre
- ✓ Les différents contextes : présentation de résultats, d'un produit, de l'entreprise, l'animation de portes ouvertes, la formation, la stimulation, etc.
- ✓ Construire son scénario
- ✓ Structurer les informations
- ✓ Les supports de présentation : caractéristiques

Rédiger des messages clairs et efficaces

- ✓ Structurer la présentation : l'intérêt d'un agenda
- ✓ Rendre les messages clairs
- ✓ Choisir des mots justes, courts, dynamiques

Savoir présenter ses diapositives (forme)

- ✓ Aérer son texte
- ✓ Equilibrer les différents éléments de la diapositive : titre, mots-clés, schémas
- ✓ Les écueils à éviter
- ✓ La mise en page, le format, la ponctuation, la typographie à adopter

Illustrer et valoriser les messages essentiels

- ✓ Utiliser et valoriser sa charte graphique
- ✓ Mettre en image ses résultats, arguments et idées
- ✓ Illustrer par un schéma, une image, une vidéo, un son, un graphique, des courbes...
- ✓ Vérifier l'adéquation entre messages et illustrations

Code : A085

En présentiel :

Durée : 3 jours

Prix : 1470 € HT

Lieu : Paris

Liste des dates :

08 au 10 janvier
11 au 13 mars
10 au 12 juin
23 au 25 septembre
04 au 06 novembre

En distanciel :

Durée : 5 sessions de 0,5 jour et 1 heure de coaching individuel

Prix : 1210 € HT

Liste des dates :

Janvier : 03 matin, 05 matin, 08 matin, 10 matin et 12 matin
Avril : 03 matin, 05 matin, 08 matin, 12 matin et 15 matin
Juillet : 03 après-midi, 05 après-midi, 08 après-midi, 10 après-midi et 12 après-midi
Octobre : 04 matin, 07 matin, 11 matin, 14 matin et 18 matin
Décembre : 02 matin, 04 matin, 09 matin, 16 matin et 17 matin

Public concerné :

Toute personne ayant besoin de développer ses capacités à créer et réaliser des présentations mémorables en utilisant un support visuel, qu'il soit papier ou électronique

Intervenants :

Spécialiste du développement personnel et de la communication

Pré-requis :

<p>Se préparer avec confiance</p> <ul style="list-style-type: none">✓ « Réciter » la présentation✓ Identification des points clés✓ Construction du discours en reliant les points clés✓ Réduction de votre dépendance aux notes✓ Gérer votre trac : techniques de réduction du stress <p>Utilisation des techniques de mémorisation</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Démarrage en puissance✓ Organisation du contenu pour optimiser l'impact✓ Le pouvoir de l'inattendu✓ Faire découvrir les points clés à votre auditoire <p>Rendre votre message compréhensible</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Répéter les informations✓ Souligner le contenu grâce à des techniques visuelles✓ Le pouvoir de la répétition✓ Quand utiliser les travaux pratiques pour un impact maximum ?✓ Boucler la boucle : vérifier la compréhension de votre auditoire <p>Adapter sa présentation aux contraintes</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Savoir gérer le temps et les imprévus✓ Savoir s'adapter aux auditoires différents	<p><u>Techniques d'animation :</u></p> <p>Alternance de théorie et de pratique. Exercices individuels et collectifs. Retour d'expériences. Mises en situation. Jeux de rôles. Vidéos. Echanges. Entraînements.</p>
---	---